

わが社のi-Constructionへの取り組み②



取内
締装
事業
部長

金子
誠氏

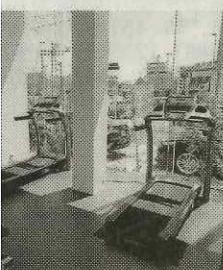
ビービーシー



社屋外観

「It's営業部長」「It's積算部長」「出来タッチ」などITS工房の業務効率化ソフトを導入して、業務の改善や効率アップを図ってきたビービーシー（東京都立川市）。ソフトの導入が残業時間の短縮や就労環境改善などの働き方改革にもつながり、新入社員教育にも一役買っている。

同社の内装仕上げ工事部門を束ねる金子誠内装事業部取締役部長は内装仕上げの見積もりは明細が多く、一つの業種で項目が600行くらいになり、見積書1頁が12行くらいだから、50枚くらいになる。それが軽鉄、ボード、クロス、



トレーニングルーム

仕上げ床の4業種だから一つの現場で200枚くらいと膨大な量になる。「見積書作成にソフトがなければ1ヶ月くらい掛かるところを、ソフトを使えば1週間くらいでできる」と時短効果の大さを強調する。

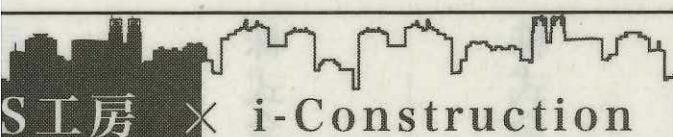
さらに、入力した時点で材料費や労務費にいくらかかるかが分かるから、原価を即座に把握でき、現場に入る職人の人数を読んで、労務を手配でき、自社独自の工事収支を作成できる。「原価や揚重費などの諸経費を把握し、NETでいくらと顧客に提出できるから、数字の裏付けをもって値段交渉できる」のもメリットだ。

新入社員の育成にも活用する。「顧客との会話には知識が必要だが、憶えるのに5年、10年掛かる。『It's営業部長』を使わせると早い人は半年で憶える。とくに若い人には理解さ

せやすい」という。加えて、「『It's営業部長』で架空の現場をつくって練習させると1週間くらいで憶える。未経験者でも内装業界の用語をすぐ憶えて、見積もりをしておいてと言うと、簡単にやってくれる。6~7割できていれば、最終的には私がチェックすればいいので、見積もり時間の短縮になっている」そうで、これまでの現場から教えて見積もりへという流れの人材の育成から、見積もりから教えて現場へという流れに変えた。「その方が理解が早い」とも。

また『It's積算部長』は材料の数量まで出せるから、施工レベルで積算でき、「コスト管理がしやすい」ことも強調する。

「なるべく残業させない」「便利なものは高くて買う。そして無駄な時間を作らない」という同社の方針のもと、ITS工房の業務効率化ソフトを導入。金曜日のノー残業デーの実現につながっている。さらに社員のために本社1階に先進のマシンを揃えたトレーニングルームやシミュレーションゴルフの設備を設け、休憩時間や終業後にリフレッシュしてもらっている。



ITS工房は

建築業界をICTで支える総合コンサルタント会社です
『見積→積算→安全書類→工程管理』全てお任せください

工事実務経験のノウハウを活かしたシステムを開発・販売しています。

ICT化(i-Construction)を進めることで専門工事業者の生産性を向上させ、業界全体の活性化に貢献します。

成システム It's営業部長II

把握が可能な内装工事に特化したシステム

It's積算部長

単操作で分かりやすい積算資料が作成可能

出来タッチ

進捗状況が明確な出来高請求

-専門工事業者に特化-

ホームページ制作・受託開発

建築工事の知識と経験を活用したご提案

-安全書類作成システム-

スタッフ・リスト・ビルダー

書類作成時間の短縮と的確な労務管理

-工程管理システム-

It's工程会議

作業員の過不足、工程遅延を素早く把握

○外出先でも接続可能なクラウドサービス

○グラフで繁忙期・閑散期を一目で確認

○マウス操作だけで工程線を作成